

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
"РЯЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ РАДИОТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ В.Ф. УТКИНА"**

СОГЛАСОВАНО
Зав. выпускающей кафедры

УТВЕРЖДАЮ
Проректор по УР
А.В. Корячко

**Организация внешнеэкономической деятельности
предприятия**
рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой **Экономики, менеджмента и организации производства**
Учебный план v38.03.01_20_00.plx
38.03.01 Экономика
Квалификация **бакалавр**
Форма обучения **очно-заочная**
Общая трудоемкость **3 ЗЕТ**

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>. <Семестр на курсе>)	7 (4.1)		Итого	
	уп	рп	уп	рп
Неделя	16			
Вид занятий	уп	рп	уп	рп
Лекции	8	8	8	8
Практические	8	8	8	8
Иная контактная работа	0,25	0,25	0,25	0,25
Итого ауд.	16,25	16,25	16,25	16,25
Контактная работа	16,25	16,25	16,25	16,25
Сам. работа	83	83	83	83
Часы на контроль	8,75	8,75	8,75	8,75
Итого	108	108	108	108

г. Рязань

Программу составил(и):

к.э.н., доц., Голев Вячеслав Иванович

Рабочая программа дисциплины

Организация внешнеэкономической деятельности предприятия

разработана в соответствии с ФГОС ВО:

ФГОС ВО - бакалавриат по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 954)

составлена на основании учебного плана:

38.03.01 Экономика

утвержденного учёным советом вуза от 28.01.2022 протокол № 6.

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Экономики, менеджмента и организации производства

Протокол от 18.05.2022 г. № 9

Срок действия программы: 2020-2025 уч.г.

Зав. кафедрой Евдокимова Елена Николаевна

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2023-2024 учебном году на заседании кафедры
Экономики, менеджмента и организации производства

Протокол от _____ 2023 г. № ____

Зав. кафедрой _____

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2024-2025 учебном году на заседании кафедры
Экономики, менеджмента и организации производства

Протокол от _____ 2024 г. № ____

Зав. кафедрой _____

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2025-2026 учебном году на заседании кафедры
Экономики, менеджмента и организации производства

Протокол от _____ 2025 г. № ____

Зав. кафедрой _____

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2026-2027 учебном году на заседании кафедры

Экономики, менеджмента и организации производства

Протокол от _____ 2026 г. № ____

Зав. кафедрой _____

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)	
1.1	Целью освоения дисциплины является приобретение базовых знаний и умений в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом и формирование у будущих экономистов, не специализирующихся в области международных деловых операций, основам теоретических знаний и практических навыков в вопросах внешнеэкономической деятельности (ВЭД) предприятия; в частности, раскрывается содержание ВЭД и основные элементы ее регулирования, организация и техника внешнеэкономических операций и методы валютно-финансовых расчетов, методы подготовки технико-экономического обоснования внешнеторговых операций, организация внешнеторговых служб предприятия.
1.2	Задачи дисциплины:
1.3	изучение основных форм внешней торговли и видов внешнеторговых операций;
1.4	управление внешнеэкономическим комплексом РФ;
1.5	изучение форм тарифного и нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности;
1.6	изучение субъектов внешнеторговых операций;
1.7	изучение приёмов выбора иностранного партнера;
1.8	изучение структуры и содержания внешнеторгового контракта;
1.9	изучение содержания работы специалистов внешнеэкономических служб предприятия.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	
Цикл (раздел) ОП:	Б1.О
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:
2.1.1	Маркетинг
2.1.2	Налоги и налогообложение
2.1.3	Технологическая практика (проектно-технологическая)
2.1.4	Управление проектами
2.1.5	Экономика и анализ деятельности предприятий (организаций)
2.1.6	Организация и нормирование труда
2.1.7	Экономико-математические методы и модели
2.1.8	Коммерческое право
2.1.9	Менеджмент
2.1.10	Правовое регулирование экономической деятельности
2.1.11	Трудовое право
2.2	Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:
2.2.1	Организация инновационной деятельности на промышленном предприятии
2.2.2	Основы бережливого производства
2.2.3	Управление качеством на предприятии
2.2.4	Подготовка к процедуре защиты и процедура защиты выпускной квалификационной работы
2.2.5	Преддипломная практика

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)
УК-2: Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
УК-2.2. Выбирает оптимальный способ решения профессиональных задач, учитывая ресурсы и ограничения в сфере профессиональной деятельности, действующие правовые нормы

<p>Знать</p> <ul style="list-style-type: none"> - нормативно-правовую базу в сфере внешне-экономической деятельности, таможенно-тарифного регулирования; - основные методы принятия решений в сфере внешнеэкономической деятельности; - сущность и виды цен мирового рынка, принципы формирования и обоснования внешне-торговых цен <p>Уметь</p> <ul style="list-style-type: none"> - применять нормативно-правовую базу в сфере внешнеэкономической деятельности при обосновании оптимальных способов внешнеторговых операций; - применять термины Инкотермс-2010 при разработке внешнеторговых контрактов; - применять знания принципов формирования внешнеторговых цен и обосновывать их <p>Владеть</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками поиска и выбора потенциальных поставщиков; - навыками расчета таможенных платежей; - навыками обоснования цены контракта; -навыками выбора рациональных видов транспорта и страхования для международных перевозок
--

ОПК-4: Способен предлагать экономически и финансово обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности;

ОПК-4.2. Выявляет и формирует возможные организационно-управленческие решения на основе анализа результатов проблемных ситуаций организации, разрабатывает и обосновывает их с учетом достижения финансово-экономической эффективности

<p>Знать</p> <p>организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций;</p> <ul style="list-style-type: none"> - основы унификации и стандартизации внешнеторговых документов, сложившихся в международной практике; - организационные структуры управления внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия - структуру и содержание контракта, - знать условия работы посредников во внешнеэкономической деятельности предприятия; <p>Уметь</p> <ul style="list-style-type: none"> - анализировать и использовать законодательные документы о регулировании внешнеэкономической деятельности; - проанализировать участников внешнеэкономической сделки и установить договорные отношения; - составить внешнеторговый договор <p>Владеть</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками разработки и обоснования возможных организационно-управленческих решений на основе анализа результатов проблемных ситуаций организации, с учетом достижения финансово-экономической эффективности
--

В результате освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен

3.1	Знать:
3.1.1	- нормативно-правовую базу в сфере внешне-экономической деятельности, таможенно-тарифного регулирования;
3.1.2	- основные методы принятия решений в сфере внешнеэкономической деятельности;
3.1.3	- сущность и виды цен мирового рынка, принципы формирования и обоснования внешне-торговых цен;
3.1.4	- организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций;
3.1.5	- основы унификации и стандартизации внешнеторговых документов, сложившихся в международной практике;
3.1.6	- организационные структуры управления внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия;
3.1.7	- структуру и содержание контракта;
3.1.8	- знать условия работы посредников во внешнеэкономической деятельности предприятия;
3.2	Уметь:
3.2.1	- применять нормативно-правовую базу в сфере внешнеэкономической деятельности при обосновании оптимальных способов внешнеторговых операций;
3.2.2	- применять термины Инкотермс-2010 при разработке внешнеторговых контрактов;
3.2.3	- применять знания принципов формирования внешнеторговых цен и обосновывать их;
3.2.4	- анализировать и использовать законодательные документы о регулировании внешнеэкономической деятельности;
3.2.5	- проанализировать участников внешнеэкономической сделки и установить договорные отношения;
3.2.6	- составить внешнеторговый договор;
3.3	Владеть:
3.3.1	- навыками поиска и выбора потенциальных поставщиков;
3.3.2	- навыками расчета таможенных платежей;

3.3.3	- навыками обоснования цены контракта;
3.3.4	- навыками выбора рациональных видов транспорта и страхования для международных перевозок;
3.3.5	- навыками разработки и обоснования возможных организационно-управленческих решений на основе анализа результатов проблемных ситуаций организации;
3.3.6	с учетом достижения финансово-экономической эффективности;

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература	Форма контроля
	Раздел 1. Тема 1. Управление внешнеэкономической деятельностью в России. Понятие и виды внешнеэкономических операций.					
1.1	<p>Понятие и содержание внешнеэкономической деятельности. Причины осуществления внешнеэкономической деятельности. Особенности работы на внешнем рынке. Основные формы внешнеэкономических связей. Торгово-экономическое сотрудничество: торговля, встречная торговля, торгово-кредитные (арендные) операции. Научно-техническое сотрудничество: лицензионная торговля, инжиниринг, консалтинг, научно-техническая кооперация, выполнение заказных НИР. Промышленное сотрудничество: производственная кооперация, создание производственных мощностей. Федеральные органы управления внешнеэкономической деятельностью, их задачи, функции: Министерство экономического развития и Министерство промышленности торговли, ФТС, Центральный Банк России и другие. Региональные органы управления, их функции, полномочия. Негосударственные организации, содействующие внешнеэкономической деятельности: торгово-промышленная палата, ассоциации делового сотрудничества, отраслевые союзы экспортеров и товаропроизводителей и другие. Формы государственного регулирования внешнеэкономической деятельностью. Формы организации внешнеэкономической службы на уровне предприятия, организация и планирование маркетинговой деятельности на предприятии, планирование ВЭД. Виды внешнеэкономических предприятий.</p> <p>/Тема/</p>	7	0			
1.2	Управление внешнеэкономической деятельностью в России. Понятие и виды внешнеэкономических операций /Лек/	7	1	УК-2.2-3 ОПК-4.2-3	Л1.1Л2.1 Л2.3 Л2.4 Л2.6	Тестирование по теме
1.3	Кейс /Пр/	7	1	УК-2.2-У УК-2.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6 Э1 Э2 Э3 Э4	Отчёт по практическому занятию
1.4	<p>Изучение конспекта лекций Изучение сайтов федеральных и региональных органов управления, ТПП Подготовка к практическим занятиям Подготовка к зачету</p> <p>/Ср/</p>	7	12	УК-2.2-3 УК-2.2-У ОПК-4.2-3 ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6 Э1 Э3 Э4	Зачёт
	Раздел 2. Тема 2. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия.					

2.1	Формы организации внешнеэкономической службы на уровне предприятия, организация и планирование маркетинговой деятельности на предприятии, планирование ВЭД. Виды внешнеэкономических предприятий /Тема/	7	0			
2.2	Организация внешнеторговой деятельности предприятия. /Лек/	7	1	ОПК-4.2-3	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6	Тестирование по теме
2.3	Изучение конспекта лекций и литературных источников. Подготовка к зачету. /Ср/	7	12	ОПК-4.2-3 ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6 Э1 Э2 Э3 Э4 Э6	Зачёт
Раздел 3. Тема 3. Таможенно-тарифное, нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности .						
3.1	Экспортный и импортный тариф, их функции и построение. Сезонные и особые пошлины. Определение страны происхождения товара. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. Методы определения таможенной стоимости. Косвенные налоги при внешнеэкономических операциях. Таможенные процедуры, их характеристика. Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности. Лицензирование и квотирование экспорта, импорта, регистрация контрактов. Порядок сертификации ввозимых в Россию товаров, подлежащих обязательной сертификации. Таможенные формальности, таможенный контроль. Валютное регулирование внешнеэкономической деятельности. Закон РФ “О валютном регулировании и валютном контроле”. Влияние валютного курса на внешнеэкономическую деятельность. Валютный экспортный и импортный контроль. /Тема/	7	0			
3.2	Таможенно-тарифное, нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности /Лек/	7	2	УК-2.2-3	Л1.1Л2.1 Л2.2 Л2.4 Л2.6	Тестирование по теме
3.3	Определение таможенной стоимости Расчет импортной пошлины, акциза, НДС /Пр/	7	2	УК-2.2-У УК-2.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.2 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Э1 Э3 Э4	Решение задач
3.4	Изучение конспекта лекций, изучение таможенного кодекса таможенного союза, сайта ФТС Подготовка к практическим занятиям Подготовка к зачету /Ср/	7	12	УК-2.2-3 УК-2.2-У УК-2.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.2 Л2.4 Л2.6 Э1 Э2 Э3 Э4 Э6	Зачёт
Раздел 4. Тема 4. Международный договор купли-продажи						

4.1	Изучение и выбор контрагентов. Подготовка коммерческих предложений (оферт) и запросов. Твердая и свободная оферта, размещение заказа и подтверждение заказа. Анализ предложений и запросов, полученных от иностранных фирм. Определение уровня внешнеторговой цены на основе конкурентных материалов. Базисные условия поставки, их характеристика. Основные разделы контракта: предмет контракта, цена и общая сумма контракта, сроки поставки товара, тара, упаковка и маркировка товара, условия платежа, гарантии и рекламации, порядок отгрузки и условия сдачи-приемки товара, штрафные санкции, страхование, обстоятельства непреодолимой силы, арбитраж. /Тема/	7	0			
4.2	Международный договор купли-продажи товаров /Лек/	7	2	УК-2.2-3 ОПК-4.2-3	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6	Тестирование по теме
4.3	Расчет цены контракта : -метод среднерыночной (среднемировой) цены -конкурентный лист - расчет скользящей цены. /Пр/	7	2	УК-2.2-У УК-2.2-В ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Э1 Э2 Э3 Э4 Э6	Решение задач
4.4	Изучение конспекта лекций Подготовка к практическим занятиям Подготовка к зачету /Ср/	7	12	УК-2.2-3 УК-2.2-У УК-2.2-В ОПК-4.2-3 ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Э1 Э2 Э3 Э4 Э6	Зачёт
Раздел 5. Тема 5. Посредники во внешнеэкономической деятельности.						
5.1	Экономическая целесообразность использования посредников. Виды посредников. Условия работы посредников, формы вознаграждения посредников. Структура и содержание посреднических соглашений. /Тема/	7	0			
5.2	Экономическая целесообразность использования посредников. Виды посредников. Условия работы посредников, формы вознаграждения посредников. Структура и содержание посреднических соглашений. /Лек/	7	0,5	УК-2.2-3 ОПК-4.2-3	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6	Тестирование по теме
5.3	Семинар /Пр/	7	1	УК-2.2-У УК-2.2-В ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Э1 Э3 Э4 Э6	Рассмотрение ситуаций по выбору посредника
5.4	Изучение конспекта лекций Подготовка к практическим занятиям Подготовка к зачету /Ср/	7	11	УК-2.2-3 УК-2.2-У УК-2.2-В ОПК-4.2-3 ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Э1 Э2 Э3 Э4 Э6	Зачёт
Раздел 6. Тема 6. Внешнеторговые переговоры и организация их проведения						

6.1	Внешнеторговые переговоры как основа международного делового общения. Противоречия и характер их разрешения в ходе делового общения. Подготовка к переговорам. Постановка целей, организация переговоров, стадии переговоров. Язык переговоров. Деловой облик и деловой протокол. Стратегия и тактика коммерческих переговоров. Позиционный торг. Мягкая и жесткая позиции; принципиальный подход. Техника ведения переговоров. Методические приемы переговоров. Психологические аспекты делового общения. Учет личностных характеристик и национальных особенностей деловых партнеров. Знание и учет правил поведения и общения в стране пребывания. Документация, подготавливаемая к коммерческим переговорам, вырабатываемая в процессе переговоров и оформляющая завершение переговоров, типичные ошибки во время внешнеторговых переговоров. /Тема/	7	0			
6.2	Внешнеторговые переговоры и организация их проведения /Лек/	7	0,5	УК-2.2-3	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6 Э2	Тестирование по теме
6.3	Протокол, этикет Национальные особенности делового общения Язык жестов Стратегия ведения переговоров /Пр/	7	1	УК-2.2-У УК-2.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6	Отчёт по практическом у занятию
6.4	Изучение конспекта лекций и литературных источников Подготовка к зачету /Ср/	7	12	УК-2.2-3 УК-2.2-У УК-2.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6 Э1 Э2 Э3 Э4 Э6	Зачёт
Раздел 7. Тема 7. Транспортная логистика во внешнеэкономической деятельности предприятия.						
7.1	Задачи транспортной службы предприятия во внешнеэкономической деятельности. Логистический выбор: выбор вида транспорта, выбор оптимального маршрута и способа доставки, выбор партнеров, выбор страховой компании. Расчет расходов, связанных с доставкой товара, оплата перевозки грузов, транспортная и товаросопроводительная документация. /Тема/	7	0			
7.2	Транспортная логистика во внешнеэкономической деятельности предприятия. /Лек/	7	1	УК-2.2-3 ОПК-4.2-3	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6	Тестирование по теме
7.3	Семинар: транспортная логистика. /Пр/	7	1	УК-2.2-У УК-2.2-В ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Э1 Э3 Э4 Э6	Решение задач
7.4	Изучение конспекта лекций и литературных источников Подготовка к практическим занятиям Подготовка к зачету /Ср/	7	12	УК-2.2-3 УК-2.2-У УК-2.2-В ОПК-4.2-3 ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Э1 Э2 Э3 Э4 Э6	Зачёт
Раздел 8. Промежуточная аттестация						
8.1	Подготовка к зачету, иная контактная работа /Тема/	7	0			

8.2	Подготовка к зачету /Зачёт/	7	8,75	УК-2.2-3 УК-2.2-У УК-2.2-В ОПК-4.2-3 ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6 Э2	Зачёт
8.3	Прием зачета /ИКР/	7	0,25	УК-2.2-3 УК-2.2-У УК-2.2-В ОПК-4.2-3 ОПК-4.2-У ОПК-4.2-В	Л1.1Л2.1 Л2.4 Л2.6 Э2	Итоговое тестирование, решение задач

5. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Оценочные материалы приведены в приложении к рабочей программе дисциплины (см. документ «Оценочные материалы по дисциплине «Организация внешнеэкономической деятельности»).

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

№	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Количество/название ЭБС
Л1.1	Стровский Л. Е., Казанцев С. К., Неткачев А. Б., Гордеев Г. Д., Шаблова Е. Г., Пономарева Е. С., Дистергефт Ю. И., Хмельницкая З. Б., Ковалева В. Е., Паршина Е. А., Захаров С. Ю., Беляева Ж. С., Тургель И. Д., Кузнецова Е. Ю., Журавская М. А., Фролова Е. Д., Пичурин И. И., Паршин С. А., Стровского Л. Е.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям	Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017, 503 с.	978-5-238-01772-3, http://www.iprbookshop.ru/81751.html

6.1.2. Дополнительная литература

№	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Количество/название ЭБС
Л2.1	Накарякова В. И.	Основы внешнеэкономической деятельности : учебное пособие	Саратов: Вузовское образование, 2016, 306 с.	2227-8397, http://www.iprbookshop.ru/50623.html
Л2.2	Шелемех Н. Н.	Налоговые и таможенные платежи при осуществлении внешнеэкономической деятельности : учебно-методическое пособие	Саратов: Вузовское образование, 2017, 167 с.	978-5-906172-10-5, http://www.iprbookshop.ru/62069.html
Л2.3	Уткина С. И., Попова Э. А.	Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие	Москва: Издательский Дом МИСиС, 2017, 132 с.	978-5-906846-61-7, http://www.iprbookshop.ru/71668.html

№	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Количество/название ЭБС
Л2.4	Куприянов С. В., Борзенкова К. С.	Организация и техника внешнеэкономических операций : учебное пособие	Белгород: Белгородский государствен- ный технологический университет им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2017, 179 с.	2227-8397, http://www.iprbookshop.ru/80431.html
Л2.5	Жудро М. К., Жудро М. М.	Внешнеэкономическая деятельность. Практикум : учебное пособие	Минск: Высшая школа, 2017, 160 с.	978-985-06- 2891-6, http://www.iprbookshop.ru/90751.html
Л2.6	Татаева И. Ю.	Внешнеторговая деятельность в Российской Федерации : курс лекций	Москва: Российская таможенная академия, 2019, 142 с.	978-5-9590- 1065-2, http://www.iprbookshop.ru/93176.html

6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

Э1	Официальный интернет-портал правовой информации [электронный ресурс]
Э2	Система дистанционного обучения РГРТУ на базе Moodle [электронный ресурс]. - Режим доступа: по паролю
Э3	Электронно-библиотечная система IRPbooks [электронный ресурс]. - Режим доступа: доступ из корпоративной сети РГРТУ - свободный, доступ из сети интернет- по паролю
Э4	Электронная библиотека РГРТУ [электронный ресурс]. - Режим доступа: доступ из корпоративной сети РГРТУ - по паролю
Э5	Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт [электронный ресурс]
Э6	Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ [электронный ресурс]

6.3 Перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

6.3.1 Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства

Наименование	Описание
Операционная система Windows	Коммерческая лицензия
Kaspersky Endpoint Security	Коммерческая лицензия
Adobe Acrobat Reader	Свободное ПО
LibreOffice	Свободное ПО

6.3.2 Перечень информационных справочных систем

6.3.2.1	Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ http://www.garant.ru
6.3.2.2	Система КонсультантПлюс http://www.consultant.ru
6.3.2.3	Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (договор об информационной поддержке №1342/455-100 от 28.10.2011 г.)

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1	319 лабораторный учебный корпус. Учебная аудитория для проведения учебных занятий Специализированная мебель (24 посадочных мест), аудиторная доска, экран, проектор Toshiba TDP-T45. ПК: Intel Pentium G3260/4Gb – 1 шт. Возможность подключения к сети «Интернет» и обеспечение доступа в электронную информационно-образовательную среду РГРТУ.
2	325 лабораторный корпус. Учебная аудитория для проведения учебных занятий Специализированная мебель (30 посадочных мест), магнитно-маркерная доска. Мультимедиа проектор (Beng mx 507), 1 экран. ПК: Intel Pentium G3260/4Gb. Возможность подключения к сети Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду РГРТУ.

3	501 лабораторный корпус. Помещение для самостоятельной работы Специализированная мебель (37 посадочных мест) ПК: Intel Celeron CPVJ1800 – 25 шт. Возможность подключения к сети Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду РГРТУ
4	502 лабораторный корпус. Помещение для самостоятельной работы Специализированная мебель (37 посадочных мест), аудиторная доска. ПК: Intel Celeron CPVJ1800 – 25 шт. Возможность подключения к сети «Интернет» и обеспечение доступа в электронную информационно-образовательную среду РГРТУ.

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Методическое обеспечение дисциплины приведено в приложении к рабочей программе дисциплины (см. документ «Методические указания дисциплины «Организация внешнеэкономической деятельности»).

Оператор ЭДО ООО "Компания "Тензор"

ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

ПОДПИСАНО ЗАВЕДУЮЩИМ КАФЕДРЫ	ФГБОУ ВО "РГРТУ", РГРТУ , Евдокимова Елена Николаевна, Заведующий кафедрой ЭМОП	Простая подпись
ПОДПИСАНО ЗАВЕДУЮЩИМ ВЫПУСКАЮЩЕЙ КАФЕДРЫ	ФГБОУ ВО "РГРТУ", РГРТУ , Евдокимова Елена Николаевна, Заведующий кафедрой ЭМОП	Простая подпись
ПОДПИСАНО ПРОРЕКТОРОМ ПО УР	ФГБОУ ВО "РГРТУ", РГРТУ , Корячко Алексей Вячеславович, Проректор по учебной работе	Простая подпись