МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ "РЯЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ РАДИОТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ В.Ф. УТКИНА"

СОГЛАСОВАНО

УТВЕРЖДАЮ

Зав. выпускающей кафедры

Digital-маркетинг

рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой Экономики, менеджмента и организации производства

Учебный план z38.04.01_25_00.plx

38.04.01 Экономика

Квалификация магистр

Форма обучения заочная

Общая трудоемкость 4 ЗЕТ

Распределение часов дисциплины по курсам

Курс	1		Ит	200
Вид занятий	УП	РП	Итого	
Лекции	6	6	6	6
Практические	6	6	6	6
Иная контактная работа	0,35	0,35	0,35	0,35
Консультирование перед экзаменом и практикой	2	2	2	2
Итого ауд.	14,35	14,35	14,35	14,35
Контактная работа	14,35	14,35	14,35	14,35
Сам. работа	111	111	111	111
Часы на контроль	8,65	8,65	8,65	8,65
Контрольная работа	10	10	10	10
Итого	144	144	144	144

г. Рязань

Программу составил(и):

к.э.н., доц., Куприянова Марина Владимировна

Рабочая программа дисциплины

Digital-маркетинг

разработана в соответствии с ФГОС ВО:

 Φ ГОС ВО - магистратура по направлению подготовки 38.04.01 Экономика (приказ Минобрнауки России от 11.08.2020 г. № 939)

составлена на основании учебного плана:

38.04.01 Экономика

утвержденного учёным советом вуза от 28.02.2025 протокол № 8.

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Экономики, менеджмента и организации производства

Протокол от 28.04.2025 г. № 10 Срок действия программы: 20252027 уч.г. Зав. кафедрой Евдокимова Елена Николаевна

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2026-2027 учебном году на заседании кафедры Экономики, менеджмента и организации производства Протокол от ______ 2026 г. № ___ Зав. кафедрой Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2027-2028 учебном году на заседании кафедры Экономики, менеджмента и организации производства Протокол от ______ 2027 г. № ___ Зав. кафедрой _____ Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2028-2029 учебном году на заседании кафедры Экономики, менеджмента и организации производства Протокол от ______ 2028 г. № ___ Зав. кафедрой _____ Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2029-2030 учебном году на заседании кафедры

Протокол от _____2029 г. № ___

Зав. кафедрой

Экономики, менеджмента и организации производства

	1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)
1.1	Цель: изучение базовых понятий в области Digital-маркетинга, формирование общих представлений о процессах, связанных с Digital-маркетингом, бизнесом и управленческой деятельностью в цифровой среде.
1.2	Задачи:
1.3	- рассмотреть сущность, каналы и технологии цифрового маркетинга;
1.4	- раскрыть сущность и технологии SEO;
1.5	- рассмотреть процесс управления контекстной рекламой в поисковых системах и партнерских сетях;
1.6	- проанализировать возможности web аналитики;
1.7	- рассмотреть сущность контентного маркетинга, бесплатное продвижение и таргетированную рекламу в социальных сетях;
1.8	- уточнить содержание и тенденции развития маркетинга в современных условиях.

	2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ				
I	Цикл (раздел) ОП: Б1.В.ДВ.02				
2.1	Требования к предвари	тельной подготовке обучающегося:			
2.1.1		азируется на знаниях и навыках в области общеуправленческой и общеэкономической студентами при получении предыдущего образования.			
2.2	Дисциплины (модули) предшествующее:	и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как			
2.2.1	Автоматизация проектнь	их и конструкторских разработок			
2.2.2	Информационный менеджмент				
2.2.3	Планирование и прогнозирование (продвинутый уровень)				
2.2.4	Преддипломная практика				
2.2.5	Цифровая фабрика				
2.2.6	Цифровые технологии в промышленном производстве				
2.2.7	Цифровые технологии в финансах				
2.2.8	Электронная коммерция и цифровые рынки				
2.2.9	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы				
2.2.10	Цифровой HR				

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ПК-4: Способен разрабатывать и оценивать экономическую эффективность программ и проектов внедрения цифровых технологий

ПК-4.1. Разрабатывает меры по повышению экономической эффективности деятельности организации на основе внедрения цифровых технологий

Знать

теоретические основы применения цифровых технологий для разработки маркетинговой стратегии

Уметь

проводить маркетинговый анализ с применением современных цифровых технологий и принимать на его основе экономически обоснованные решения

Владетн

применения цифровых технологий для сбора, обработки, передачи и хранения маркетинговой информации для обоснования мер по развитию предприятия и повышению эффективности его деятельности

В результате освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен

3.1	Знать:			
3.1.1	.1 теоретические основы применения цифровых технологий для разработки маркетинговой стратегии			
3.2	Уметь:			
3.2.1	проводить маркетинговый анализ с применением современных цифровых технологий и принимать на его основе экономически обоснованные решения			
3.3	Владеть:			
3.3.1	применения цифровых технологий для сбора, обработки, передачи и хранения маркетинговой информации для обоснования мер по развитию предприятия и повышению эффективности его деятельности			

	4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖА	ние дисц	иплин	Ы (МОДУЛЯ	I)	
Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетен- ции	Литература	Форма контроля
	Раздел 1. Теоретическое обучение			·		
1.1	Digital-технологии в маркетинге /Тема/	1	0			
1.2	Digital-технологии в маркетинге. Цифровые технологии: функциональное назначение и специфика применения в маркетинге. Интернет как коммуникационная среда. /Лек/	1	1	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы
1.3	Изучение конспектов лекции, основной и дополнительной литературы, подготовка к практическим занятиям /Ср/	1	30	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы
1.4	Корпоративный сайт как инструмент Digital- маркетинга /Teмa/	1	0			
1.5	Сайт и посадочная страница. Основы создания Интернет-ресурсов и обеспечения их функционирования в глобальной сети. Коммерциализация Интернет-проектов. Партнерские программы коммерческих сайтов и их агрегаторы. Посадочная страница коммерческого сайта. Комплексное продвижение коммерческого сайта в сети. /Лек/	1	1	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы
1.6	Поисковая оптимизация сайта /Пр/	1	2	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Отчет по практической работе
1.7	Изучение конспектов лекции, основной и дополнительной литературы, подготовка к практическим занятиям /Ср/	1	28	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы
1.8	Коммуникационные стратегии Digital- маркетинга /Teмa/	1	0			
1.9	Маркетинговые коммуникации и продвижение товаров и услуг. Разработка стратегии продвижения на основе цифровых технологий. /Лек/	1	2	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы

1.10	Продвижение в социальных сетях: SMM и	1	2	ПК-4.1-3	Л1.1	Отчет по
	SMO /Пр/			ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	практической работе
1.11	Изучение конспектов лекции, основной и дополнительной литературы, подготовка к практическим занятиям /Ср/	1	25	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы
1.12	Управление Digital-маркетингом /Teмa/	1	0			
1.13	Стратегическое планирование в Digital- маркетинге. Оценка эффективности Digital- маркетинга /Лек/	1	2	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы
1.14	Конкурентный анализ и планирование маркетинговых мероприятий /Пр/	1	2	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Отчет по практической работе
1.15	Изучение конспектов лекции, основной и дополнительной литературы, подготовка к практическим занятиям /Ср/	1	28	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы
	Раздел 2. Контрольная работа					
2.1	Контрольная работа /Тема/	1	0			
2.2	Выполнение контрольной работы /Кр3/	1	10	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В		Отчет по контрольной работе
	Раздел 3. Промежуточная аттестация					
3.1	Экзамен /Тема/	1	0			
3.2	Консультация к экзамену /Кнс/	1	2	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы

3.3	Сдача экзамена /ИКР/	1	0,35	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы
3.4	Подготовка к экзамену /Экзамен/	1	8,65	ПК-4.1-3 ПК-4.1-У ПК-4.1-В	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Л2.6 Л2.7 Л2.8 Л2.9 Л2.10 Л2.11 Э1 Э2 Э3	Контрольные вопросы

5. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Оценочные материалы приведены в приложении к рабочей программе дисциплины (см. документ «Оценочные материалы по дисциплине «Digital-маркетинг»)

	6 VUECHO-METOJI	ипеское и информационное обеспечение лисп	иплины (МОЛ	VII a)		
	6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) 6.1. Рекомендуемая литература					
		6.1.1. Основная литература				
№	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Количество/ название ЭБС		
Л1.1	Сафонова Л. А., Смоловик Г. Н., Королева В. П.	Интернет-маркетинг: учебное пособие	Новосибирск: Сибирский государственн ый университет телекоммуника ций и информатики, 2019, 80 с.	2227-8397, http://www.ipr bookshop.ru/9 0586.html		
Л1.2	Катаев, А. В., Катаева, Т. М., Названова, И. А.	Digital-маркетинг: учебное пособие	Ростов-на- Дону, Таганрог: Издательство Южного федерального университета, 2020, 161 с.	978-5-9275- 3437-1, https://www.ip rbookshop.ru/ 100169.html		
	<u> </u>	6.1.2. Дополнительная литература	l			
No	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Количество/ название ЭБС		
Л2.1	Кошелева А. Н.	Психология Интернет-коммуникации : учебно-методический комплекс	Санкт- Петербург: Российский государственн ый педагогический университет им. А.И. Герцена, 2015, 27 с.	2227-8397, http://www.ipr bookshop.ru/5 1692.html		

№	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Количество/ название ЭБС
Л2.2	Беленькая, Ю. П., Бережнов, А. Ю., Новикова, А. С., Срыбная, П. И.	SMM и SEO-технологии : учебное пособие	Ставрополь: Северо- Кавказский федеральный университет, 2017, 62 с.	2227-8397, https://www.ip rbookshop.ru/ 92670.html
Л2.3	Стефанова Н. А.	Эффективный интернет-маркетинг: учебное пособие	Самара: ПГУТИ, 2018, 171 с.	https://e.lanbo ok.com/book/1 82388
Л2.4	Кумова С. В.	Современные технологии цифрового медиадизайна : учебное пособие	Саратов: Саратовский государственн ый технический университет имени Ю.А. Гагарина, ЭБС ACB, 2015, 207 с.	978-5-7433- 2969-4, http://www.ipr bookshop.ru/7 6512.html
Л2.5	Шпаковский В. О., Розенберг Н. В., Егорова Е. С.	Интернет-журналистика и интернет-реклама : учебное пособие	Москва: Инфра -Инженерия, 2018, 248 с.	978-5-9729- 0202-6, http://www.ipr bookshop.ru/7 8258.html
Л2.6	Сенаторов А. А.	Битва за подписчика «ВКонтакте»: SMM-руководство	Москва: Альпина Паблишер, 2019, 176 с.	978-5-9614- 5427-7, http://www.ipr bookshop.ru/8 3086.html
Л2.7	Плиско А. В.	Интернет-технологии ведения бизнеса: методическое пособие для бакалавров по направлению подготовки 43.03.02 туризм, 38.03.02 «менеджмент», 38.03.03. «управление персоналом»	Симферополь: Университет экономики и управления, 2019, 58 с.	2227-8397, http://www.ipr bookshop.ru/8 9484.html
Л2.8	Ветцель К. Я.	Интернет-маркетинг: учебное пособие	Красноярск: СФУ, 2018, 176 с.	978-5-7638- 4010-0, https://e.lanbo ok.com/book/1 57667
Л2.9	Николаева М. А.	Интернет-реклама в продвижении товаров и услуг	Екатеринбург: УрГПУ, 2017, 166 с.	978-5-7186- 0867-0, https://e.lanbo ok.com/book/1 59004
Л2.10		Интернет-реклама и pr : метод. указания к практическим занятиям	Сочи: СГУ, 2020, 42 с.	, https://e.lanbo ok.com/book/1 72131
Л2.11	Смолина, В. А.	SMM с нуля. Секреты продвижения в социальных сетях	Москва: Инфра -Инженерия, 2019, 252 с.	978-5-9729- 0259-0, https://www.ip rbookshop.ru/ 86572.html
	6.2. Переч	- чень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "	'Интернет''	
Э1		ная система «IPRbooks» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: ій, доступ из сети Интернет – по паролю.	доступ из корпора	тивной
Э2	Электронная библиотек паролю.	ка РГРТУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: из корпоратив	вной сети РГРТУ –	по

	Эз Электронно-библиотечная система "Лань" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: из корпоративной сети свободный, доступ из сети Интернет по паролю.					
-	6.3 Перечень программи	ного обеспечения и информационных справочных систем				
	6.3.1 Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства					
	Наименование	Описание				
Операцио	Операционная система Windows Коммерческая лицензия					
Kaspersky	Endpoint Security	Коммерческая лицензия				
Adobe Ac	robat Reader	Свободное ПО				
LibreOffic	LibreOffice Свободное ПО					
6.3.2 Перечень информационных справочных систем						
6.3.2.1	6.3.2.1 Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ http://www.garant.ru					
6.3.2.2	6.3.2.2 Система КонсультантПлюс http://www.consultant.ru					

	7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)				
1	115 лабораторный корпус. Учебная аудитория для проведения учебных занятий Специализированная мебель (30 посадочных мест), магнитно-маркерная доска, 2 флипчарта, пробковая доска. Мультимедийный проектор, 1 экран, 1 ноутбук (Samsung Intel Pentium B950 /4Gb). Возможность подключения к сети «Интернет» и обеспечение доступа в электронную информационно-образовательную среду РГРТУ.				
2	414 учебно-административный корпус. Помещение для самостоятельной работы Специализированная мебель (40 посадочных мест), магнитно-маркерная доска, экран. Мультимедийный проектор (NEC AOC 2050W) ПК: Intel Pentium G620/4Gb – 13 шт Возможность подключения к сети Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду РГРТУ				
3	325 лабораторный корпус. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации Специализированная мебель (29 посадочных мест), магнитно-маркерная доска, проектор, экран. ПК: ПЭВМ – 1 шт. Возможность подключения к сети «Интернет» и обеспечение доступа в электронную информационно-образовательную среду РГРТУ.				
4	501 лабораторный корпус. Помещение для самостоятельной работы Специализированная мебель (37 посадочных мест) ПК: Intel Celeron CPVJ1800 – 25 шт. Возможность подключения к сети Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду РГРТУ				

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Методическое обеспечение приведено в приложении к рабочей программе дисциплины (см. документ «Методическое обеспечение дисциплины «Digital-маркетинг»)

Оператор ЭДО ООО "Компания "Тензор"

ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

ПОДПИСАНО ФГБОУ ВО "РГРТУ", РГРТУ, Евдокимова Елена Николаевна,

ЗАВЕДУЮЩИМ Заведующий кафедрой ЭМОП

КАФЕДРЫ

ПОДПИСАНО

ФГБОУ ВО "РГРТУ", РГРТУ, Евдокимова Елена Николаевна,

Заведующий кафедрой ЭМОП

ЗАВЕДУЮЩИМ

Простая подпись

Простая подпись

выпускающей КАФЕДРЫ