# МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «РЯЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ РАДИОТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ» ИМЕНИ. В.Ф. УТКИНА

# КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ, МЕНЕДЖМЕНТА И ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА

# ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

«WorldSkills: Предпринимательство»

Направление подготовки 38.03.01 «Экономика»

Направленность (профиль) подготовки: Экономика предприятий индустриального сектора

> Квалификация выпускника – бакалавр Формы обучения – очно-заочная

#### 1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Оценочные материалы — это совокупность учебно-методических материалов (контрольных заданий, описаний форм и процедур проверки), предназначенных для оценки качества освоения обучающимися данной дисциплины как части ОПОП.

Цель – оценить соответствие знаний, умений и владений, приобретенных обучающимся в процессе изучения дисциплины, целям и требованиям ОПОП.

Промежуточная аттестация проводится в форме зачета. Форма проведения зачета – тестирование, письменный опрос по теоретическим вопросам.

# 2. ПАСПОРТ ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

No	Контролируемые	Код	Наименование
п/п	разделы дисциплины	контролируемой	оценочного
		компетенции	средства
1	Стандарты Ворлдскиллс		Зачет
2	Бизнес-идея и бизнес-план	УК-3.1, УК-10.2,	Зачет
		ПК-3.2	
3	Формирование навыков коллективной	УК-3.1	Зачет
	работы и управление		
4	Целевая аудитория	УК-10.2, ПК-3.2	Зачет
	Бизнес-процесс. Организационная	УК-10.2, ПК-3.2	Зачет
	структура		
	Маркетинговое планирование. Формула	УК-3.1 УК-10.2,	Зачет
	маркетинга	ПК-3.2	

# 3. ОПИСАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ И КРИТЕРИЕВ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ

Сформированность каждой компетенции в рамках освоения данной дисциплины оценивается по трехуровневой шкале:

- 1) пороговый уровень является обязательным для всех обучающихся по завершении освоения дисциплины;
- 2) продвинутый уровень характеризуется превышением минимальных характеристик сформированности компетенций по завершении освоения дисциплины;
- 3) эталонный уровень характеризуется максимально возможной выраженностью компетенций и является важным качественным ориентиром для самосовершенствования.

# Уровень освоения компетенций, формируемых дисциплиной:

а) описание критериев и шкалы оценивания тестирования:

Шкала оценивания	Критерий
3 балла	Уровень усвоения материала, предусмотренного программой:
(эталонный уровень)	процент верных ответов на тестовые вопросы от 85 до 100%
2 балла	Уровень усвоения материала, предусмотренного программой:
(продвинутый	процент верных ответов на тестовые вопросы от 70 до 84%
уровень)	

1 балл	Уровень усвоения материала, предусмотренного программой:
(пороговый уровень)	процент верных ответов на тестовые вопросы от 50 до 69%
0 баллов	Уровень усвоения материала, предусмотренного программой:
	процент верных ответов на тестовые вопросы от 0 до 49%

б) описание критериев и шкалы оценивания теоретического вопроса:

Шкала оценивания	Критерий
3 балла	выставляется студенту, который дал полный ответ на вопрос,
(эталонный уровень)	показал глубокие систематизированные знания, смог
	привести примеры, ответил на дополнительные вопросы
	преподавателя
2 балла (продвинутый	выставляется студенту, который дал полный ответ на вопрос,
уровень)	но на некоторые дополнительные вопросы преподавателя
	ответил только с помощью наводящих вопросов
1 балл (пороговый	выставляется студенту, который дал неполный ответ на
уровень)	вопрос в билете и смог ответить на дополнительные вопросы
	только с помощью преподавателя
0 баллов	выставляется студенту, который не смог ответить на вопрос

На промежуточную аттестацию (зачет) выносится тест, теоретический вопрос. Максимально студент может набрать 6 баллов. Итоговый суммарный балл студента, полученный при прохождении промежуточной аттестации, переводится в традиционную форму по системе «зачтено», «не зачтено».

Оценка «зачтено» выставляется студенту, который набрал в сумме не менее 4 баллов (выполнил одно задание на эталонном уровне, другое – не ниже порогового, либо оба задания выполнит на продвинутом уровне). Обязательным условием является выполнение всех предусмотренных в течение семестра лабораторных работ.

Оценка «не зачтено» выставляется студенту, который набрал в сумме менее 4 баллов, либо имеет к моменту проведения промежуточной аттестации несданные практические, либо лабораторные работы.

#### 4. ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ ИЛИ ИНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Код	Результаты освоения ОПОП
индикатора	Содержание индикатора
УК-3.1	Убедительно выстраивает систему аргументов при взаимодействии в команде. Влияет на принятие решений

#### а) типовые тестовые вопросы закрытого типа:

- 1. Что значит для руководителя «принять решение»?
- 1: отдать распоряжение о выборе альтернативы
- 2: перебрать все возможные альтернативы
- 3: перебрать несколько альтернатив, дающих наиболее эффективные возможности решения проблемы

#### 4: сделать выбор и отдать распоряжение о реализации конкретного плана действий

- 2. Какой этап не входит в процесс разработки управленческого решения:
- 1: постановка задач
- 2: разработка вариантов решения
- 3: выбор варианта

# 4: организация выполнения решения и его оценка

- 3. Для каких целей в процессе принятия решения используется «мозговая атака»?
- 1: интенсификация мыслительного процесса
- 2: выявление альтернатив или генерация идей
- 3: анализ нестандартных решений
- 4: вовлечение всех участников процесс принятия решения
  - 4. Вам необходимо принять рациональное управленческое решение, для чего Вы ...
- 1: взвесите положительные и отрицательные последствия по каждому варианту действий и примете решение по принципу "из двух зол меньшее"

# 2: определите симптомы проблемы, ограничения и критерии оптимальности, по которым сравните различные альтернативы и выберете наилучшую

- 3: не проводя предварительного анализа ситуации, примите решение под воздействием импульса, что выбранный вариант действий самый верный
- 4: будете руководствоваться "здравым смыслом", прошлым опытом действий в аналогичных ситуациях
  - 5. Какая информация необходима для принятия плавильного решения?
- 1: максимальный объем информации
- 2: минимальный объем информации

#### 3: информация по исследуемой проблеме

- 4: информация по проблеме и смежным областям
- 5: информация по симптомам проблемы
  - 6. Критериями оптимальности принимаемого решения могут быть:
- 1: только количественные показатели (максимизация прибыли, минимизация издержек и др.)
- 2: только качественные показатели (высокое качество обслуживания, дизайн товара, имидж фирмы и др.)
- 3: как количественные, так и качественные показатели
- 4: только показатели, позволяющие рассчитать эффективность решения
- 5: только показатель рентабельности производства
  - 7. Чем характеризуется компромисс при принятии решения:
- 1: установление некоего среднего результата в споре двух сторон

# +2: уменьшением выгоды в одной области с целью уменьшения нежелательных последствий в другой

- 3: принятием решения, учитывающего мнения независимых сил
- 4: продвижение решения, выгодного руководителю
  - 8. Что обеспечивает управленческая функция «мотивация»?
- 1: достижение личных целей

# 2: побуждение работников к эффективному выполнению поставленных задач

- 3: исполнение принятых управленческих решений
- 4: обеспечение бесспорного влияния на подчиненного
  - 9. Какой смысл вкладывается в понятие «риск» при принятии управленческого решения?
- 1: уровень превышения полномочий менеджера
- 2: степень значимости проблемы для общей деятельности фирмы
- 3: степень влияния неправильного решения проблемы на служебное положение руководства
- +4: уровень определенности, с которой можно прогнозировать результат

- 10. Какая организационная структура управления наиболее приемлема для небольшой фирмы, производящей только один или несколько видов продукции или услуг?
  1: дивизиональная
  2: матричная
  3: линейно-функциональная
- 5: неформальная

4: смешанная

Код индикатора	Результаты освоения ОПОП Содержание индикатора
УК-10.2	Экономически обосновывает принимаемые решения в различных областях
3 K-10.2	жизнедеятельности

#### а) типовые тестовые теоретические вопросы

1. Формула предпринимательства:

#### 1: получение максимальной прибыли при минимальном риске

- 2: самостоятельность и независимость хозяйствующих субъектов
- 3: хозяйственный риск и ответственность
- 4: соблюдение социальных гарантий
- 2. Сергей открыл типографию, получив грант по программе поддержки начинающих предпринимателей. До этого он 2 года проработал системным администратором в маркетинговом агентстве. Он решил, что типография это довольно простой бизнес, с которым он справится, т.к. успел изучить потребности маркетингового агентства в подобных услугах. Когда он увольнялся, он смог договориться с директором агентства, чтобы они размещали свои заказы у него в типографии и, таким образом, стали его первыми клиентами. Что явилось базой для предпринимателя перед тем, как он решился начать реализовывать свой проект в данном случае?

#### 1: жизненный и практический опыт

#### 2: имеющиеся связи и контакты

- 3: дипломы и сертификаты
- 4: стартовый капитал
  - 3. Основные мотивы предпринимательской деятельности:

# 1: получение признание, положение в обществе

- 2: удовлетворение своих физиологических потребностей
- 3: реализовать мечту полететь в космос

#### 4: стремление к лучшему, к независимости

4. К нематериальным ресурсам в предпринимательской деятельности относятся:

1: комплектующие и полуфабрикаты 2: вычислительная техника 3: гудвилл компании 4: патенты на технологию производства 5: К материальным ресурсам в предпринимательской деятельности относятся: 1: бренд компании 2: сырье и материалы 3: средства автоматизации производства 4: патенты и авторские свидетельства 6. Снижение материальных затрат в себестоимости продукции можно достичь за счет уменьшения: 1: амортизации основных фондов 2: нормы расхода материальных ресурсов 3: заработной платы основных рабочих 4: цен на материальные ресурсы 7. Предприятие может обеспечить рост прибыли за счет: 1: экономии сырья на техническое обслуживание производства 2: увеличения заработной платы работников 3: использования более дорого сырья 4: повышения квалификации персонала 8. Показатель рентабельности продукции уменьшается, если: 1: увеличивается цена и растет себестоимость продукции 2: уменьшается цена и растет себестоимость продукции 3: увеличивается цена и снижается себестоимость продукции 4: уменьшается цена и снижается себестоимость продукции 9. Если темпы роста производительности труда рабочих на планируемый период превышают темпы роста объема производства продукции, то это приведет: 1: к найму дополнительной численности рабочих 2: к сокращению существующей численности рабочих 10. При формировании сметы расходов на производство продукции предусмотрена группировка по следующим экономическим элементам: 1: материальные затраты; затраты на оплату труда; страховые взносы; прочие затраты 2: материальные затраты; затраты на оплату труда; страховые взносы; амортизация; прочие затраты 3: материальные затраты; затраты на оплату труда; внепроизводственные расходы; амортизация; прочие затраты 4: материальные затраты; затраты на оплату труда; страховые взносы; амортизация б) типовые тестовые вопросы открытого типа 1. Экономической основой индивидуального предпринимательства является \_\_\_\_\_ собственность. (частная) 2. Основная цель коммерческих организаций - \_\_\_\_\_\_. (получение прибыли) 3. В отчетном периоде предприятие реализовало на сторону излишнее оборудование, объем товарной продукции остался неизменным. Показатель фондоотдачи отчетного периода по отношению к показателю прошлого периода \_\_\_\_\_\_. (увеличится) 4. Часть прибыли, остающаяся в распоряжении организации после начисления текущего налога на прибыль, с учетом изменения отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств – это \_\_\_\_\_\_. (чистая прибыль)

5. Инвестиционный проект является убыточным, если NPV \_\_\_\_\_. (меньше 0)

Код	Результаты освоения ОПОП
индикатора	Содержание индикатора
ПК-3.2	Осуществляет планирование деятельности организации на основе существующих методик и нормативно-правовой базы, используя
11K-3.2	результаты аналитических исследований

#### а) типовые тестовые вопросы закрытого типа:

1. Учредительные документы, которые необходимо предоставить индивидуальному предпринимателю в орган регистрации:

# 1: заявление, заполненное по установленной форме

2: заявление, написанное в произвольной форме

# 3: документ об уплате госпошлины

- 4: устав о предмете и сущности предпринимательской деятельности
- 5: сведения о наличии движимого и недвижимого имущества
- 2. Укажите положительные стороны выбора формы хозяйствования в виде индивидуального предпринимательства:

# 1: регистрация проще, чем юридического лица

2: небольшая сумма стартового капитала

#### 3: упрощенная отчетность

#### 4: упрощенная форма налогообложения

- 5: возможность лично не участвовать в бизнесе
- 3. Какие налоги из перечисленных ниже должна уплачивать компания, использующая обычную систему налогообложения?

#### 1: налог на прибыль

- 2: единый социальный налог
- 3: налог на добавленную стоимость

#### 4: налог на имущество

- 5: единый сельскохозяйственный налог
- 4: Инструменты, которые применяются при финансово-кредитной поддержке малого бизнеса:

#### 1: льготное налогообложение

#### 2: субсидирование процентных ставок по банковских кредитам

- 3: информирование предпринимателей
- 4: регулирование процентных ставок коммерческих банков
  - 5. Первым этапом бизнес-планирования является:
- 1: создание предприятия

# 2: определение идеи бизнеса

- 3: подбор персонала
  - 6. Заключительным этапом бизнес-планирования является:
- составление резюме
- составление плана продаж
- расчет финансового плана
  - 7. Какие отчетные документы предлагает финансовый анализ:
- 1: SWOT-анализ
- 2: проект баланса

#### 3: отчет о финансовых результатах

4: отчет об источниках и исполнении фондов

- 8. По какому материалу бизнес-плана потенциальный инвестор будет судить о проекте?
- 1: по анализу рынка
- 2: по финансовому плану
- 4: по организационному плану
- 5: по краткому содержанию
  - 9. Какая информация должна быть представлена в разделе «Анализ рынка»?
- 1: характеристика рынка сбыта
- 2: сфера бизнеса и продукт, который фирма будет предлагать к продаже
- 3: характер потребителей продукции
- 4: стратегия продвижения продукции
- 5: описание технологии производства
  - 10. Каких видов упрощённой системы налогообложения НЕ существует?
- 1: 6% от доходов
- 2: 15% от доходов
- 3: 15% от прибыли
- 4: 9% от прибыли

#### б) типовые тестовые вопросы открытого типа:

- 1. В ІТ-компании планируемое число заказов на разработку  $\Pi O$  10 заказов в год; средняя трудоемкость разработки одного  $\Pi O$  800 часов; годовой эффективный фонд времени работы одного разработчика 1800 часов. Необходимое количество компьютеров составит \_\_\_\_\_ единиц. (5 единиц)
- 2. В себестоимости продукции элементы затрат следующие: прямые материальные затраты -100 тыс. руб., амортизация -20 тыс. руб., заработная плата основная и дополнительная основных производственных рабочих с отчислениями на социальные нужды -50 тыс. руб., прочие расходы -70 тыс. руб. Выручка от реализации продукции -500 тыс. руб. Полная себестоимость продукции равна тыс. руб. (240 тыс. руб.)
- 3. Предприятие установило оптовую цену на уровне 100 руб. за единицу продукции. Удельные переменные затраты составляют 50 руб., а совокупные постоянные затраты 250 тыс. руб. Предприятие достигнет точки безубыточности при объеме производства \_\_\_\_\_\_ единиц продукции. (5 000 единиц продукции)
- 4. За отчетный период выручка от реализации продукции предприятия составила 500 млн. руб.; себестоимость продукции 400 млн. руб.; прочие доходы 125 млн. руб.; прочие расходы 75 млн. руб. Чистая прибыль предприятия при общей системе налогообложения равна \_\_\_\_\_\_млн. руб. (120 тыс. руб.)
- 5. ИП Иванов И.И. выпускает пончики. Издержки на производство одного пончика составляют 3 рубля. В мае Иванов И.И. продавал пончики по 4 рубля за штуку, и ему удалось продать по этой цене 16 000 штук. Подняв в июне цену до 4,5 рублей, он продал 11 500 пончиков. Оценив финансовые результаты деятельности ИП Иванов И.И. за май и июнь, сделайте вывод, правильно ли поступил Иванов И.И., подняв цену на пончики? (Правильно. Прибыль в мае составила 16 000 руб., прибыль в июне составила 17 250 руб.)

#### Типовые теоретические вопросы для зачета по дисциплине

- 1. Поиск, формулирование и анализ реализуемости бизнес идеи и ее дальнейшее развитие. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
  - 2. Формирование миссии, цели и задач бизнес-идеи. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
  - 3. Формирование и анализ составляющих компонентов. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)

- 4. Сущность и назначение бизнес-плана. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
- 5. Требования, предъявляемые к структуре и содержанию бизнес-плана. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
  - 6. Методика составления бизнес-плана. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
- 7. Особенности составления отдельных частей бизнес-плана: анализ рынка, финансовоэкономический раздел, анализ рисков. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
  - 8. Этапы разработки бизнес-плана и его структура. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
- 9. Содержание основных разделов бизнес-плана и рекомендации по их составлению.  $(YK-3.1, YK-10.2, \Pi K-3.2)$ 
  - 10. Анализ рисков проекта. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
  - 11. Антикризисный план. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
- 12. Основы финансового планирования и составления баланса доходно-расходной части. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
  - 13. Поиск и формулирование сильных сторон участников. (УК-3.1)
  - 14. Обоснование сильных сторон. (УК-3.1)
  - 15. Работа над минимизацией влияния слабых сторон участников на проект. (УК-3.1)
  - 16. Создание рабочей обстановки при формировании проектных команд. (УК-3.1)
- 17. Тестирование участников по методу Ицхака Адизеса. Формирование команд участников на основе результатов теста. (УК-3.1)
  - 18. Командная работа над проектами участников. (УК-3.1)
  - 19. Основные направления сегментирования целевой аудитории. (УК-10.2, ПК-3.2)
- 20. Методики и инструменты определения потенциальной целевой аудитории. (УК-10.2,  $\Pi K - 3.2)$ 
  - 21. Конкурентное окружение проекта. (УК-10.2, ПК-3.2)
  - 22. Целевая аудитория. Изучение методов анализа сегментирования. (УК-10.2, ПК-3.2)
- 23. целевой группы по основным социально- экономическим показателям. (УК-10.2, ПК-3.2)
  - 24. Текущая ситуация на рынке. (УК-10.2, ПК-3.2)
  - 25. Анализ рыночных тенденций и положения дел в отрасли. (УК-10.2, ПК-3.2)
- 26. Сущность основных организационно-правовых форм (ИП, ООО, НП, крестьянскофермерское
  - 27. хозяйство) и их определяющие различия. (УК-10.2, ПК-3.2)
  - 28. Процедуры регистрации фирмы. (УК-10.2, ПК-3.2)
  - 29. Процедуры открытия расчетного счета в банке. (УК-10.2, ПК-3.2)
  - 30. Варианты организации и ведения бухгалтерского учета. (УК-10.2, ПК-3.2)
  - 31. Инструменты анализа внешнего окружения. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
  - 32. Этапы стратегического анализа. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
- 33. SWOT анализ как основа для выбора маркетинговой стратегии. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
  - 34. Маркетинговая стратегия. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
  - 35. Уникальное торговое предложение. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
- 36. Основные направления маркетинга и маркетинговые подходы для формирования имиджа и фирменного стиля компании. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)
- 37. Методы стратегического планирования и проработка ценообразования, спроса и предложения. (УК-3.1, УК-10.2, ПК-3.2)